Wickey GmbH & Co. KG
Franz-Savels-Straße 69
52538 Gangelt - Deutschland
T +49 (0)151 706 094 66
E job@wickey.de
I www.wickey.de

Wickey is een internationale online onderneming, die zich gespecialiseerd heeft in kwalitatief hoogwaardige houten speeltoestellen. Onze houten speeltoestellen ontwikkelen en produceren we zelf in ons bedrijf. Met webshops in heel Europa heeft Wickey zich in korte tijd ontwikkeld tot een van de grootste aanbieders van outdoor speeltoestellen. Om onze groei voort te zetten zijn we per direct op zoek naar een gedreven:

Teamlead Inside Sales / Teamleider verkoop binnendienst (m/v/x)

In deze rol ben jij verantwoordelijk voor het omzetten van leads in offertes – en van offertes in succesvolle verkoop. Je focus ligt daarbij op de **PRO-sector**, gericht op **speeltoestellen voor openbaar en commercieel gebruik.**
Samen met jouw team, bestaande uit twee Inside Sales Specialisten, geef je sturing aan onze verkoop en zorg je voor duurzame groei binnen deze gespecialiseerde markt.

Wij bieden

- Een uitdagende functie binnen een succesvolle, gezonde en internationaal groeiende online onderneming die de speelgoedmarkt bestormt
- Een open en collegiale werksfeer met een sterk teamgevoel en leuke collega's
- Veelzijdige mogelijkheden voor professionele en persoonlijke ontwikkeling
- De mogelijkheid om flexibel en regelmatig vanuit huis te werken
- Een volledig door de werkgever gefinancierd pensioen (2,4% van het salaris) en daarbovenop 20% extra bijdrage bij salarisombuiging
- Fietslease via JobRad ter bevordering van jouw gezondheid en duurzame mobiliteit
- Een aanbrengbonus van maximaal €1.000 per nieuwe aanstelling
- …en nog veel meer!

Je taken

- Verantwoordelijk voor volgens planning opstellen van kwalitatief hoogwaardige offertes
- Optimaliseren van het lead- en offerteproces voor maximale conversie
- Beheer en management van (potentiële) klanten
- Delen van ontwikkelingen in de markt met het team en optreden als strategisch sparringpartner

Je profiel

- Je weet hoe je digitale middelen inzet om de markt te bewerken
- Je kent, of hebt ervaring in de markt van openbare speeltoestellen
- Vloeiende beheersing van de Duitse taal is vereist (Engels is een pre)
- Je bent een echte salesprofessional: doelgericht, proactief en sterk in commerciële klantenwerving
- Kansen en oplossingen – je ziet geen problemen, maar uitdagingen
- Je bent voortdurend op zoek naar groei en ontwikkeling

Wickey GmbH & Co. KG
Franz-Savels-Straße 69
52538 Gangelt - Deutschland
T +49 (0)151 706 094 66
E job@wickey.de
I www.wickey.de

Hebben we je interesse gewekt?
Dan willen we je graag leren kennen. Stuur je cv met motivatie per e-mail naar job@wickey.de. Voeg tevens de vroegst mogelijke startdatum, een salarisindicatie en hoe je van deze functie kennis hebt genomen toe. Een divers, internationaal team verheugt zich op je komst!

Standplaats: Gangelt (Duitsland) en/of Sittard (Nederland)

Wij hechten waarde aan diversiteit en verwelkomen daarom sollicitaties van iedereen - ongeacht geslacht, beperkingen, nationaliteit, etnische en sociale achtergrond, religie/levensovertuiging, leeftijd en seksuele identiteit. #inclusionmatters

Uiteraard kun je ons ook vinden op Facebook, Instagram, TikTok en LinkedIn!